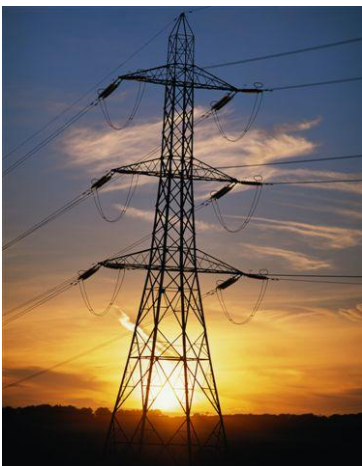


Delta Energy AG sorgt mit QlikView für schnellere Reaktionszeiten bei Energiemarkt-Kunden

„Mit QlikView können Energiehändler in Sekundenschnelle die Marktposition ihres Unternehmens visualisieren, beurteilen und fundierte Kauf- bzw. Verkaufsentscheidungen treffen.“

Matthias Otterbach, Head of Sales & Member of the Board, Delta Energy Solution AG

Der europäische Energiemarkt hat sich in den letzten Jahren durch die zunehmende Liberalisierung stark gewandelt. Schnelle Preisänderungen und ein hoher Wettbewerbsdruck fordern ständige Anpassungen und kurze Reaktionszeiten von den Marktteilnehmern. Einen entsprechend hohen Stellenwert haben daher leistungsstarke IT-Lösungen für die Abwicklung von Geschäftsprozessen.



Hierauf hat sich die Delta Energy Solution AG spezialisiert. Das Baseler Unternehmen entwickelt, vertreibt und implementiert seit über zehn Jahren in Europa skalierbare Software für alle Marktrollen der Energiewirtschaft (Netzbetrieb, Handel, Produktion und Vertrieb). Ergänzt wird das Produktportfolio durch ein breites Dienstleistungsspektrum, das von der einfachen Wartung bis zum permanenten Vor-Ort-Service reicht. Einen Schwerpunkt bilden

Lösungen für die Automatisierung und Rationalisierung des Energiehandels.

Komplexes Marktumfeld

„Die Trader der großen Energieanbieter müssen heute eine Vielzahl an Aufgaben erledigen. Dazu gehört die Disposition der Energie im EU-Markt, deren Auktionierung sowie das Kapazitäts- und Risikomanagement“, erklärt Matthias Otterbach, Head of Sales & Member of the Board, Delta Energy Solution AG. „Hinzu kommt, dass das Tempo, in dem der Energiehandel mittlerweile abläuft, unglaublich hoch ist. Die Handelszeiträume werden immer kürzer. In Sekundenbruchteilen müssen die Händler auf Basis einer Vielzahl von Daten entscheiden, ob und in welcher Menge sie Energie kaufen oder verkaufen wollen.“

Die Wetterlage und die Aktivität der eigenen Kraftwerke gehören dabei ebenso zu den entscheidungsrelevanten Informationen wie die Auslastung der Stromnetze in Europa, die aktuellen Marktpreise sowie die Aktivitäten des Mitbewerbs.

BI: Added Value für Energiehändler

Um den Tradern die Möglichkeit zu bieten, sämtliche erforderliche Daten aus verschiedensten Quellen unkompliziert, sicher, schnell und flexibel analysieren und visualisieren zu können, plante Delta Energy die Erweiterung ihres Produktportfolios um eine Business-Intelligence-Lösung.

Stolperfalle Konfigurationsaufwand

Die Evaluierung geeigneter Software brachte zunächst nicht den gewünschten

Partnerschaft im Überblick

Unternehmen

Die Delta Energy Solution AG, Basel (Schweiz) entwickelt, vertreibt und implementiert Standard-Software für den Energiemarkt. DeltaXE und ET3000 (EnergyTrading3000) unterstützt die Anwender bei der operativen Abwicklung des Energiehandels mit Kernkompetenz in Scheduling und Disposition für verschiedene Commodities sowie beim Einhalten der Regeln für Netzreservierung und Transportkapazitätsanmeldung. ET3000RM (Energy Trading 3000 RiskManagement) wendet sich an Energiewirtschaftsunternehmen, die Handelsrisiken mit Hilfe von Standardmethoden erkennen und bewerten wollen, um innerhalb von Risikolimits operieren und ihr Unternehmen somit schützen zu können. Viele Unternehmen aus unterschiedlichen Ländern Europas zählen zu den Kunden der Delta Energy Solution AG. Weitere Informationen: www.delta-energy.ch



Branche

IT (Software und Dienstleistungen für die Energiewirtschaft)

Standorte

Schweiz (Basel als Headoffice), Deutschland (Hannover als Salesoffice)

Vorteile

- Erweiterte Monitoring-Möglichkeiten von DeltaXE, ET3000, ET3000RM und allen anderen Applikationen/Systemen des Kunden
- Ausbau der Kundenbasis durch erweiterte Dienstleistungspalette in der Beratung

QlikTech Partner

VAS Value Added Services GmbH (VAServ) ist QlikView Master Reseller. Das auf Distribution und lösungsorientierte, produktbasierte Dienstleistungen spezialisierte Unternehmen ist Partner verschiedener Lösungsanbieter mit einem Fokus auf neue Technologien im deutschsprachigen Raum (D, A, CH). Über ein ausgeprägtes Resellernetzwerk erreicht VAServ Kunden in allen drei Teilmärkten. Delta Energy Solution AG ist „Advanced Partner“ der VAServ. Weitere Informationen: www.vaserv.eu www.beyondcubes.eu



Erfolg. „Wir haben verschiedenste BI-Produkte getestet, die aber alle nicht in der Lage waren, unsere hohen Anforderungen in Sachen Leistungsfähigkeit und Effizienz zu erfüllen“, erinnert sich Otterbach. „Oracles Lösung war beispielsweise viel zu komplex. Nach unseren Schätzungen hätte diese einen Konfigurationsaufwand von sechs Monaten erfordert. Anpassungen, die im Energiebereich aufgrund von Markt- und Regeländerungen häufig vorgenommen werden müssen, wären zu kompliziert in der Umsetzung gewesen.“

QlikView überzeugt

Der entscheidende Tipp kam schließlich von der VAS Value Added Services GmbH. Der spezialisierte IT Dienstleister und Distributor empfahl die Analyse- und Reporting-Lösung QlikView. „Wir arbeiten mit VAServ erfolgreich im Bereich High Availability zusammen und haben das Unternehmen als sehr kompetent kennengelernt. Insoweit war für uns klar, wenn VAServ eine Lösung als „einfach super“ beschreibt, dann lohnt sich ein zweiter Blick“, so Otterbach. „Die inhaltliche Komplexität und die hohe Geschwindigkeit des Energiehandels erfordern eine Analyse- und Visualisierungslösung, die schnell, performant und absolut flexibel ist. Genau das bietet QlikView. Überzeugt hat uns außerdem, wie unkompliziert sich QlikView konfigurieren lässt. Gerade einmal drei Wochen haben wir benötigt, um unsere Anforderungen umzusetzen.“ Ein weiteres Entscheidungskriterium waren für das Schweizer Unternehmen die geringen Lizenzkosten.

Überblick trotz Datenflut

Das QlikView tatsächlich einen Added Value für die Endkunden bietet, zeigt sich schon wenige Wochen später: Delta Energy Solution implementierte die Analyse- und Visualisierungslösung bei zwei namhaften deutschen Energieanbietern. Beide waren beeindruckt, wie unkompliziert und flexibel sich die unterschiedlichsten An-

forderungen umsetzen lassen. Begeistert hat insbesondere, dass sich Daten aus einer Vielzahl von Applikationen und Systemen schnell und einfach einbinden lassen. „Den Überblick über die Masse an entscheidungsrelevanten Daten aus vielen unterschiedlichen Quellen zu behalten, ist für die Energiehändler essentiell und stellte in der Vergangenheit für viele ein echtes Problem dar. Sie waren häufig starr an eine Projektapplikation gebunden“, erklärt Otterbach.

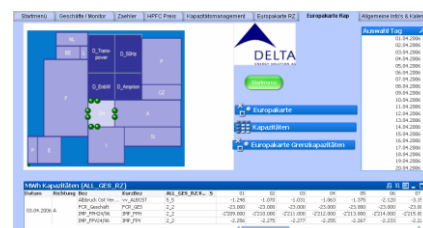
- Mit QlikView können die Trader auf einen Blick Antworten auf die unterschiedlichsten Fragestellungen finden: Wie stark ist die Netzauslastung?
- Wie viel Grenzkapazitäten sind noch vorhanden?
- Welche Preisabweichungen haben die abgeschlossenen Verträge gegenüber den Börsenschlusskursen?
- Wie haben sich die Margen im Vergleich zum Vorjahr entwickelt?

Zu den beliebtesten Applikationen gehört die von Delta Energy Solution entwickelte Visualisierung des Energienetzes und der vorhandenen Kapazitäten.

Die Energiekunden nutzen QlikView nicht nur für die Commodities Strom, Gas und Kohle, sondern auch intern. Visualisiert werden beispielsweise Finanzzahlen innerhalb einer Holdingstruktur, Kostenstellen/ Kostenträger, Profit-Center etc.

Auch Delta Energy Solution selbst ist „auf den QlikView-Geschmack gekommen“. Das Controlling setzt QlikView unter anderem für die Darstellung der Projektstunden, die Auslastung der Mitarbeiter sowie den Krankheits- und Urlaubsstand ein.

„QlikView ist die absolut perfekte Ergänzung unseres Angebotsspektrums. Wir können dem Bedürfnis unserer Kunden



QlikView-basierte Applikation: Kapazitäts-EU-Karte

nach schneller Datentransparenz und – visualisierung gerecht werden und damit unsere Kundenbasis weiter ausbauen“, fasst Otterbach zusammen. „Eine Schlüsselrolle kommt dabei der Zusammenarbeit mit VAServ zu. Mit diesem fachlich versierten Partner an unserer Seite bekommen wir umfangreichen Support sowohl hinsichtlich der Plattform als auch in Sachen Marketing und Vertrieb. Gleichzeitig ist die Zusammenarbeit durch Offenheit, Ehrlichkeit und gegenseitigen Respekt geprägt – was heute im wettbewerbsintensiven IT-Markt keine Selbstverständlichkeit mehr ist.“

„Delta Energy Solution kann seinen Kunden mit QlikView einen echten Mehrwert bieten und zusätzliches Umsatzpotential generieren. Hierbei unterstützen wir als Partner im Hintergrund mit Fachkompetenz und auf Augenhöhe.“

Henning Wolter, Geschäftsführer, VAS Value Added Services GmbH